

DOCUMENTATION / SUPPORT DE FORMATION



Table des matières

Rapports - Indicateurs par collaborateur	3
<i>Calcul du TJM</i>	3

Rapports - Indicateurs par collaborateur

Cette page liste les indicateurs sur l'activité par entités des collaborateurs. Vous avez le choix de visualiser ces indicateurs mois par mois ou bien sur une plage de temps donnée (en mois).

Rapports - Indicateurs par collaborateur

De 1/2023 à 1/2024

Opérationnels

Internes

Utilisateurs actifs

Agrégé

Mensualisé

Indicateurs sur l'activité de janvier 2023 à janvier 2024

123 éléments

1/1

200

Entité	Collaborateur	Jours potentiels	TACE (%)	TACI (%)	Jours d'inter-contrat	Taux d'inter-contrat (%)	Jours					Heures supplémentaires				Autres unités d'oeuvres			
							Jours produits	TJM (EUR HT)	Coût moyen (EUR HT)	Ratio (%)	Ecart (%)	H. suppl. (en jours)	H. suppl. : TJM (EUR HT)	H. suppl. : Coût moyen (EUR HT)	H. suppl. : Ecart (%)	Nb UOE	UOE : PV (EUR HT)	UOE : Coût moyen (EUR HT)	UOE : Ecart (%)
VS IT	ALPES Lise	6,00	100,00	100,00	0,00	0,00	6,00	355,00	273,40	129,85	22,99	0,000000	0,00	0,00	0,00	7,00	100,00	0,00	100,00
VS GROUPE	ALPES Lise	268,00	50,74	48,38	0,50	0,19	129,65	608,71	241,65	251,90	60,30	0,000000	0,00	0,00	0,00	9,00	67,11	11,11	83,44
VS GROUPE	ARLOIN Paul	274,00	45,56	44,89	0,00	0,00	123,00	179,33	195,11	91,92	-8,80	0,000000	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
VS IT	ARTUI Kevin	274,00	16,61	16,42	0,00	0,00	45,00	66,67	87,40	76,28	-31,10	0,000000	0,00	0,00	0,00	3,00	45,00	0,00	100,00
VS GROUPE	BALMON Caroline	274,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,000000	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00

En effet grâce à ce tableau vous avez accès à différentes données sur les collaborateurs des entités de l'entreprise.

- jours potentiels = nombre de jours ouvrés du mois (les jours fériés en semaine sont automatiquement exclus) - jours “hors entreprise”
- nombre de jours produits
- TACE (%) (taux d'activité congés exclus) = (Activités clients + activités internes marquées comme devant remonter dans le taux d'activité)/(nombre de jours potentiels - les absences)
- TACI (%) (taux d'activité congés inclus) = (Activités clients + activités internes marquées comme devant remonter dans le taux d'activité)/(nombre de jours potentiels)
- jours d'inter-contrat
- taux d'inter-contrat (%)
- le taux journalier moyen (€ HT)
- le prix moyen (€ HT)
- Ratio = TJM/Coût moyen
- marge
- Heures supplémentaires (en jours)
- H. suppl. : TJM (€ HT)
- H. suppl. : Coût moyen (€ HT)
- H. suppl. : Marge (%)
- Nombre d'autres unités d'oeuvre
- UOE : PV(€ HT)
- UOE : Coût moyen (€ HT)
- UOE : Marge (%)

Les deux onglets (agrégé et mensualisé) vous permettent d'affiner selon vos critères, le suivi de vos collaborateurs.

Calcul du TJM

Le TJM, ou taux journalier moyen est calculé en prenant l'ensemble du chiffre d'affaire produit sur la période sélectionnée, divisé par le nombre de jours produits sur la période.

Notez que le CA production est composé des jours faits sur des affaires en régie et en forfait. Les jours non valorisés, offerts ou en dépassement sont valorisés à 0 et donc font baisser le TJM.