

DOCUMENTATION / SUPPORT DE FORMATION



Table des matières

Rapports - Préparation des commissions commerciales	3
<i>Options de filtrage</i>	3

Rapports - Préparation des commissions commerciales

Les droits à activer :

Commercial

- Rapports - Préparation des commissions commerciales
 - Les collaborateurs de ce groupe ne voient que les collaborateurs dont ils sont directement managers
 - Les collaborateurs de ce groupe ne voient que les collaborateurs dont ils sont managers ET en cascade, ceux managés en dessous de ces collaborateurs

Ce rapport se présente sous la forme d'un tableau.

Il présente pour un commercial donné (choisi dans le filtre) le total du CA HT généré et l'état de la facturation client en face de chaque prestation réalisé (collaborateur + affaire + prestation). Par collaborateur, on indique le salaire pour les internes ou le coût à la journée pour les externes.

Commercial
Rapports - Préparation des commissions commerciales Mois 12/2023 COTILLON Marion

1 élément - 1/1 - 200

Intervenant	Interne		Externe		Client	Affaire / volet	Quantité	Unité	Majoration	PV moyen	Marge par jour		Total			Facturation client
	Interne ?	Salaire brut annuel	PA/jour	Catégorie							Interne (PV-PD)	Externe (PV-PA)	CA généré	Marge générée	Marge/CA (%) générée	
DEVINCI Guillaume	Non	400,00 €	REGIE	BNP	20230510-001	TRIM 2 -2023	3,00	Jours	1,00	500,00 €	100,00 €	1 500,00 €	300,00 €	20,00 %	Non facturé	
												1 500,00 €	300,00 €	20,00 %		

1 élément - 1/1 - 200

Options de filtrage

Le filtre permet de choisir :

- Le mois/année
- le commercial
- si le commercial est juste en charge des affaires affichées ou également en charge du client
- un ou plusieurs catégories (Régie, forfait,..)