

DOCUMENTATION / SUPPORT DE FORMATION



Table des matières

Rapports - Préparation des commissions commerciales	3
<i>Options de filtrage</i>	3

Rapports - Préparation des commissions commerciales

Ce rapport se présente sous la forme d'un tableau.

Il présente pour un commercial donné (choisi dans le filtre) le total du CA HT généré et l'état de la facturation client en face de chaque prestation réalisé (collaborateur + affaire + prestation). Par collaborateur, on indique le salaire pour les internes ou le coût à la journée pour les externes.

Commencez

Rapports - Préparation des commissions commerciales  Mois 12/2023  COTILLON Marie

1 élément - 1/1 - 200

Intévenant	Interne		Externe		Client	Affaire - volet	Quantité	Unité	Majoration	PV moyen	Marge par jour		Total			Facturation client
	Interne ?	Salaire brut annuel	SA/jour	Catégorie							Interne (PV-ED)	Externe (PV-ED)	CA généré	Marge générée	Marge/CA (%) générée	
DEVINCI Guillaume	Non		400,00 €	REGIE	BNP	20230132-501 : TRIM 2 -2023	3,00	Jours	1,00	500,00 €		100,00 €	1 500,00 €	300,00 €	20,00 %	Non facturé
												1 500,00 €	300,00 €	20,00 %		

1 élément - 1/1 - 200

Options de filtrage

Le filtre permet de choisir :

- Le mois/année
- le commercial
- si le commercial est juste en charge des affaires affichées ou également en charge du client
- un ou plusieurs catégories (Régie, forfait,..)