

DOCUMENTATION / SUPPORT DE FORMATION



Table des matières

Rapports - Rentabilité des contrats par mois	3
<i>Options de filtrage</i>	3

Rapports - Rentabilité des contrats par mois

Ce rapport se présente sous la forme d'un tableau.

Il présente plusieurs informations clés synthétisées par contrat (affaire) et par clients :

- la référence interne et l'objet
- la liste des collaborateurs concernés s'il y en a mis en jeu et affectés et des commerciaux
- le CA (production)
- les charges en plus
- le coût (prj, achat de sous-traitance, achat de produit revendu,..)
- les frais
- les frais refacturables
- la marge
- la rentabilité (en %)

Coût (PRJ ou achat S/T)
Charges en plus
Frais ODM
Frais
Frais refacturables
CA production ⓘ
MARGE production ⓘ
RENTABILITE production (%)
PRODUCTIVITE (%) ⓘ
CUMUL CA production ⓘ
CUMUL MARGE production ⓘ
CUMUL RENTABILITE production (%)
CUMUL PRODUCTIVITE (%) ⓘ
CA facturé ⓘ
MARGE ⓘ
RENTABILITE (%)
CUMUL CA facturé ⓘ
CUMUL MARGE ⓘ
CUMUL RENTABILITE (%)
PCA (+) / FAE (-) ⓘ

Votre chiffre d'affaires mensuel est un bon indicateur de votre activité, il vous permet de constater l'évolution de votre activité mais également sa saisonnalité.

Options de filtrage

Filtre

Appliquer les filtres

Enregistrer Vider

Rechercher

De Janvier / 2018

à Mai / 2018

Entités des affaires

- C GROUP
- C IT
- C CONSEIL
- C BI
- CCBN CONSEIL

Commercial

Plusieurs choix possibles

Client

Tous

Affaires archivées ?

Toutes

Le filtre permet de choisir :

- Le commercial
- une plage d'année et de mois.
- les entités à consolider.
- un éventuel client spécifique.