

DOCUMENTATION / SUPPORT DE FORMATION



Table des matières

Rapport - Vendu / Facturé par contrat	3
Les actions de l'écran	3
Les actions sur chaque ligne	3
Les filtres	4
Les calculs	4

Rapport - Vendu / Facturé par contrat

Les droits à activer :

Commercial :

Rapports - Vendu / Facturé par contrat

Les collaborateurs de ce groupe ne voient que les collaborateurs dont ils sont directement managers

Les collaborateurs de ce groupe ne voient que les collaborateurs dont ils sont managers ET en cascade, ceux managés en dessous de ces collaborateurs

Ce rapport présente la situation de vos affaires entre le chiffre d'affaires vendu et la production faite.

Rapports - Vendu / Facturé par contrat

Réalisé arrêté à 10/2022

VS Conseil

Régies

En cours

3 éléments

V1

200

Entête	Client	Libellé contrat	Commercial	Aires analytiques	Natures des volets de l'affaire	Etat de l'affaire	Vendu				Détail au mois d'arrêté						
							CA fact vendu	J/H	Coût vendu	MB vendu	MB/CA (R) vendu	CA fact	Reste à facturer	Coût	Reste à produire	MB fact	MB/CA (R)
VS Conseil	APROOL	AFFAIRE WEBINAR GESTION ST NE PAS TOUCHER	VSA Admin		Régie (2), Forfait (4)	En cours	62 100,00 €	30,000	54 739,30 €	7 360,70 €	11,85 %	0,00 €	62 100,00 €	1 200,00 €	61 500,00 €	-1 200,00 €	-100,00 %
VS Conseil	AUCHAN	affaire test signature CRA	VSA Admin		Régie (1)	En cours	50 000,00 €	100,000	75 441,00 €	-25 441,00 €	-50,88 %	0,00 €	50 000,00 €	47 591,58 €	18 500,00 €	-47 591,58 €	-100,00 %
VS Conseil	AXEEO	AXE CONSTELLATION	COTILLON Marion		Régie (3)	En cours	256 000,00 €	50,000	200 263,70 €	55 736,30 €	21,77 %	33 600,00 €	222 400,00 €	29 730,35 €	211 000,00 €	3 869,65 €	11,52 %
							368 100,00 €	180,000	330 444,00 €	37 656,00 €	10,23 %	33 600,00 €	334 500,00 €	78 521,94 €	291 000,00 €	-44 921,94 €	-133,70 %

3 éléments

V1

200

Les actions de l'écran

Les actions sur chaque ligne

Cliquer pour voir la consommation

Cette action ouvre une fenêtre et donne un récapitulatif des jours consommés. La couleur du cylindre donne une indication sur la consommation :

- Vert : l'ensemble des jours est consommé
- Rouge : la consommation des jours est en dépassement
- Bleu : Reste des jours à consommer
- Jaune : présence de jours offerts ou non facturable

Visualiser l'affaire

Permet de visualiser l'affaire du client.

Les filtres

L'application vous permet de filtrer en fonction des informations recherchées. Vous pouvez filtrer sur :

- Le mois d'arrêt de la réalisation
- Les entités sur lesquelles les affaires sont positionnées
- Le client
- Le commercial
- La nature des volets d'affaires
- Les archivées ou non
- Les états des affaires

Les calculs

- CA fact vendu : Correspond à la somme total du CA facturé prévisionnel de l'ensemble de l'affaire
- J/H (Jour par homme) : correspond au nombre de jours vendus
- Coût vendu : Total des coûts des jours planifiés pour la production (PRJ), des coûts d'achat des produits vendus et des achats de forfait sous-traités.
- MB vendu (Marge brute vendu) : $CA\ fact\ vendu - Coût\ vendu$
- $MB/CA\ vendu \times 100 =$ Taux de marque
- CA fact : correspond au montant de l'ensemble de factures comptabilisées sur l'affaire
- Reste à facturer : $CA\ fact\ vendu - CA\ fact$
- Coût : le total des coûts prévus par rapport à tout ce qui est vendu, les frais ODM prévus et les charges non refacturables
- MB fact (marge brute facturée): $CA\ fact - coût$
- $MB/CA\ facturé \times 100$: taux de marque facturé